



株式会社MS-Japan
(東証第一部：6539)

平成30年3月期 決算説明

● **平成30年3月期実績**

- ・ 売上高**31.1億円** (前期比**126.4%**)
- ・ 当期純利益**9.1億円** (前期比**131.6%**)

⇒共に過去最高を更新

● **新サービス「Manegy」 会員登録数10万人突破^{※1}**

※1 人材紹介サービスに登録したマネジの仮会員ID発行者数も含みます。

● **中期業績予測 (今期・来期・再来期)**

- ・ 売上高

37.9億円 (21.6%増) ⇒ **46.2億円** (21.9%増) ⇒ **56.9億円** (23.2%増)

を見込む



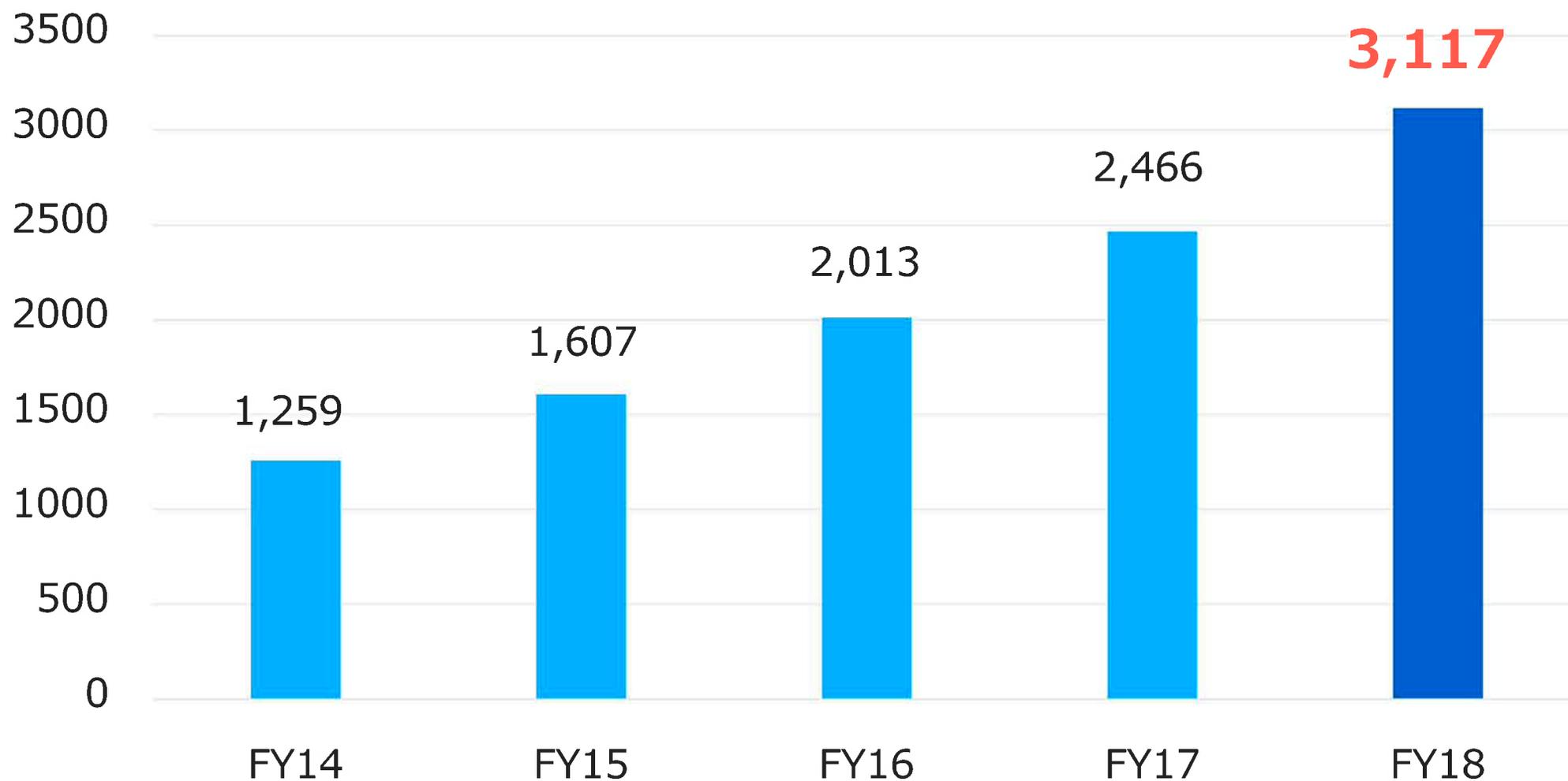
I. 平成30年3月期 決算概要



売上高推移

売上高 前期比**126.4%**

百万円

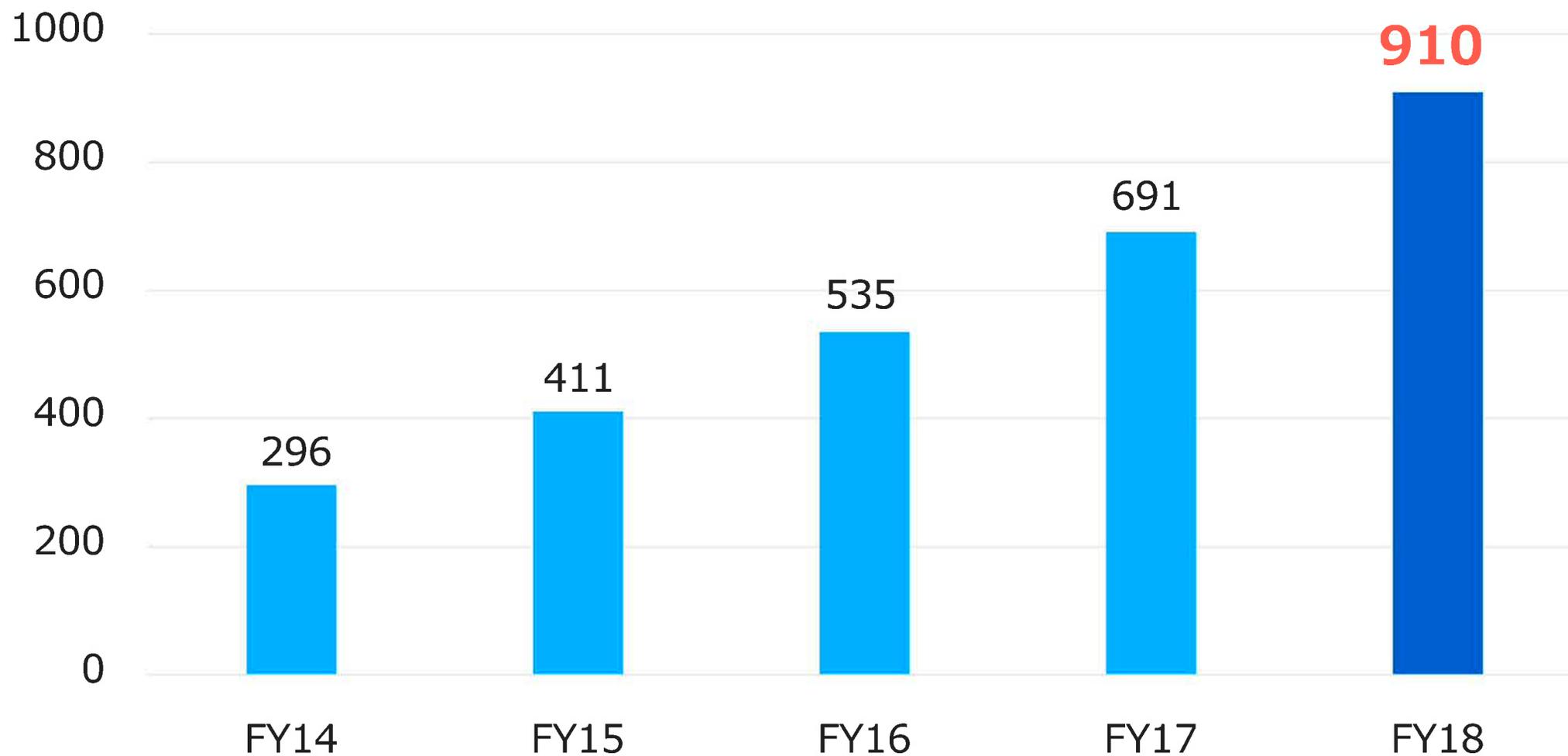




当期純利益推移

百万円

当期純利益 前期比**131.6%**



高効率経営を徹底的に追求し、**継続的な利益成長を実現**

(単位：百万円)

| | FY17 | | FY18 | | 前期比 |
|-------|-------|-------|--------------|--------------|---------------|
| | 金額 | 売上高比率 | 金額 | 売上高比率 | |
| 売上高 | 2,466 | - | 3,117 | - | 126.4% |
| 営業利益 | 987 | 40.0% | 1,170 | 37.6% | 118.6% |
| 経常利益 | 958 | 38.9% | 1,304 | 41.9% | 136.1% |
| 当期純利益 | 691 | 28.0% | 910 | 29.2% | 131.6% |

長年にわたる高収益性の継続により、**強固な財務体質を維持**

(単位：百万円)

| | FY17 | FY18 | 期末増減額 |
|--------|-------|--------------|---------|
| 流動資産 | 3,993 | 3,514 | -479 |
| 固定資産 | 1,966 | 3,215 | + 1,248 |
| 総資産 | 5,960 | 6,729 | + 769 |
| 負債 | 581 | 652 | + 70 |
| 純資産 | 5,378 | 6,077 | + 698 |
| 自己資本比率 | 90.2% | 90.3% | + 0.1% |



Ⅱ. ビジネスモデルと 成長戦略

管理部門と会計・法律分野の職種に特化した人材紹介

企業の管理部門の人材紹介



資格別の人材紹介



管理部門と士業がつながるコミュニケーションプラットフォームの運営

Manegy
日本最大級！管理部門と士業がつながるサイト

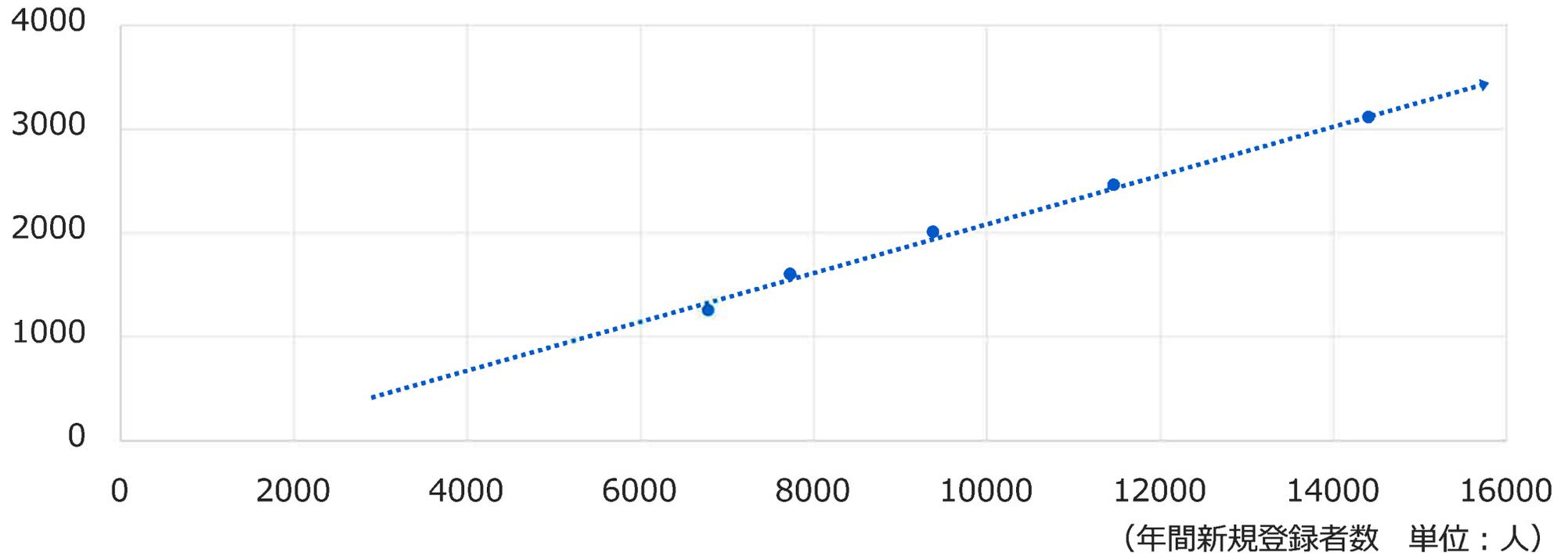
Jing [ジェイング]
presented by MS-Japan

Jing
コンシェルジュ
presented by MS-Japan



当社の年間新規登録者数と売上高の関係

(売上高 単位：百万円)



求職者優位の売り手市場においては、**登録者の増加が売り上げの増加に直結**

⇒登録者獲得増加に関する施策が成長戦略の根幹

プラットフォーム化により、登録者数増と収益率向上を目指す

ターゲティング
マーケティング

マス
マーケティング

コミュニケーション
プラットフォーム

認知拡大による
ブランディング強化

首都圏の交通広告から開始
東名阪へ拡大

従来型

専門誌・
口コミなど



第一法規株式会社
『会計・監査ジャーナル』

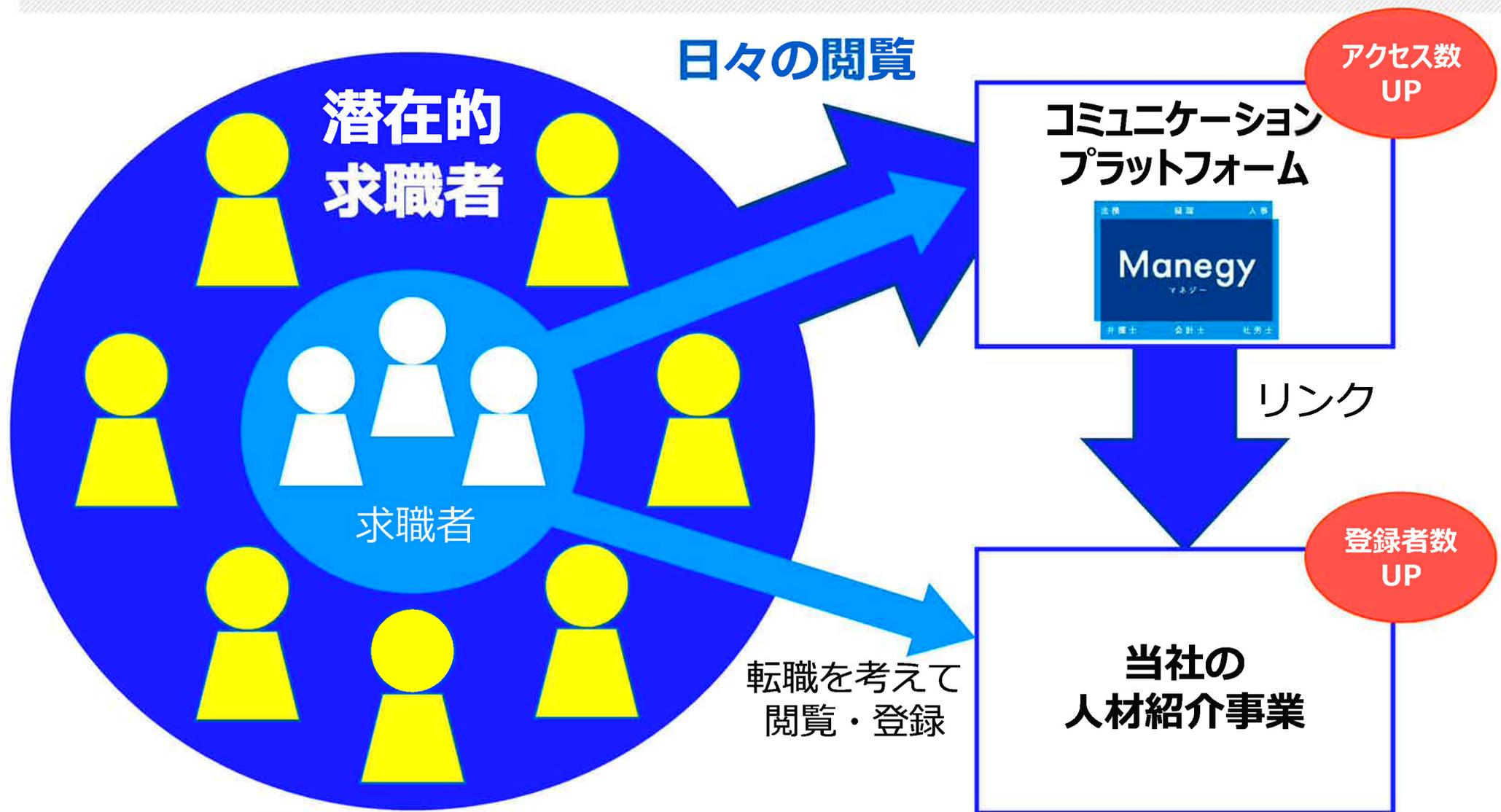


レクスネクシス・ジャパン
『ビジネスロー ジャーナル』

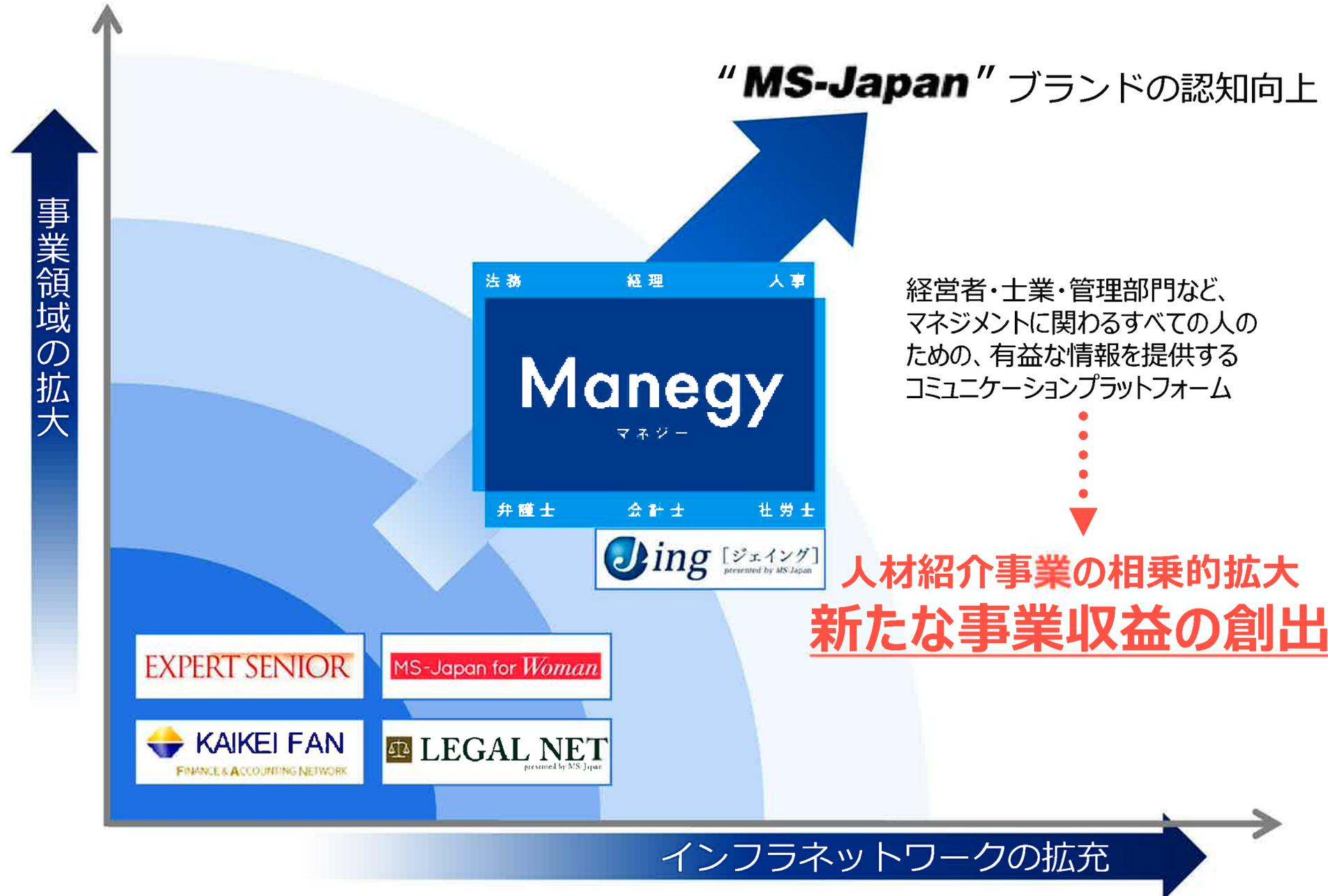


2017年3月29日
スタート

管理部門・士業領域における潜在的求職者の囲い込み



国内で約**350万人**のマーケットポテンシャル

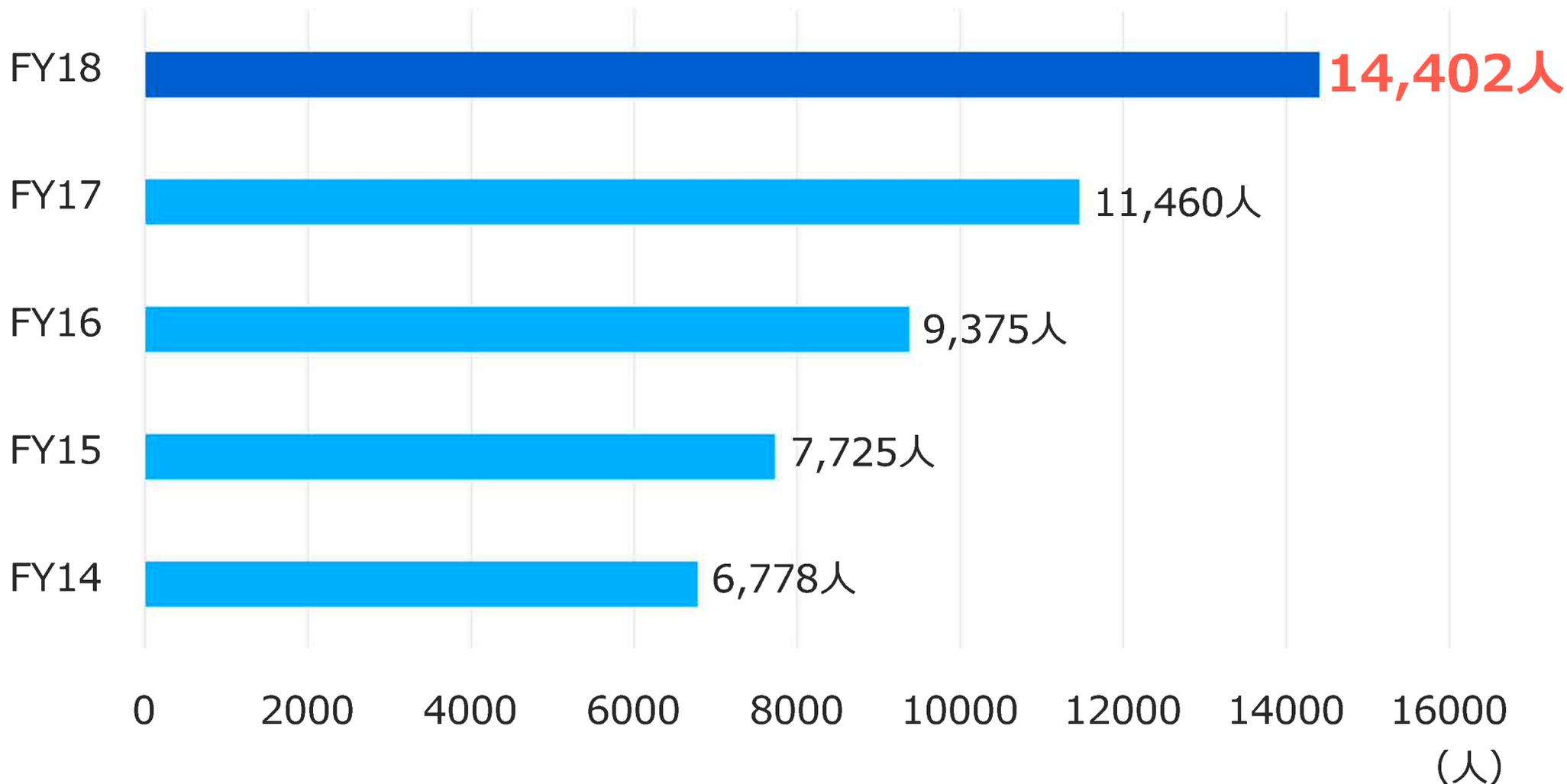




Ⅲ. 業績の詳細と 事業の進捗

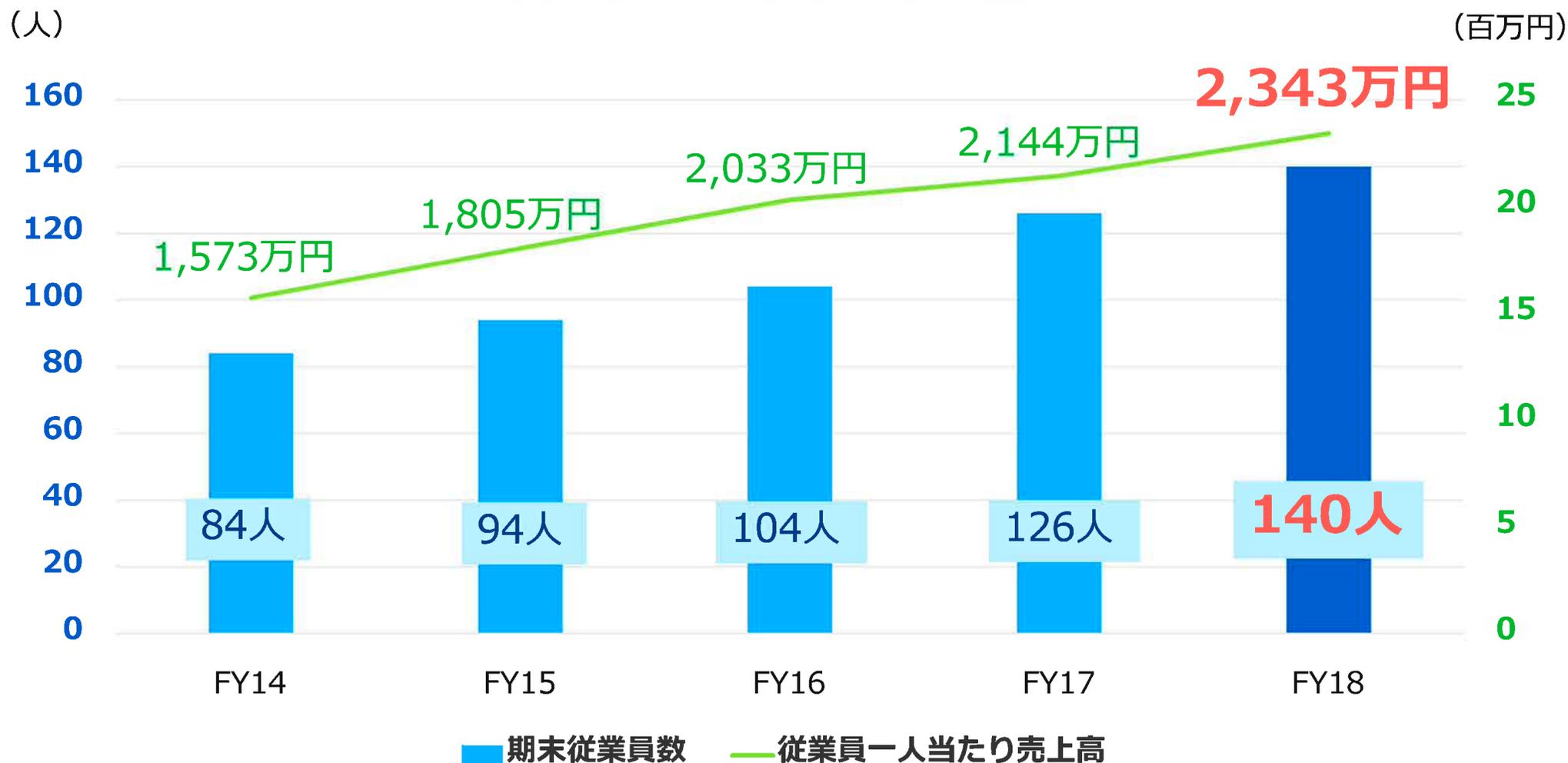


求職者優位の売り手市場の中、**年間の新規登録者数が過去最高を更新**
(前年比125.7%)





従業員数と従業員一人あたり売上高の増加を両立



※「従業員一人あたり売上高」は、期中の生産性にフォーカスを充てるため、当期売上高を当期末従業員数と前期末従業員数の平均で割ることにより算出した数値であります。

一般企業向け**127.6%**、専門組織向け**122.4%**の高い成長率を達成！

| | | FY17 | FY18 | 前期比 |
|-------------|----------|-------|-------|--------|
| | | 売上高 | 売上高 | |
| 人材紹介 売上高 | 一般企業向け紹介 | 1,818 | 2,321 | 127.6% |
| | 専門組織向け紹介 | 640 | 784 | 122.4% |
| | 小計 | 2,459 | 3,105 | 126.3% |
| | うち有資格者紹介 | 708 | 779 | 110.1% |
| その他売上高 等 | | 7 | 12 | 173.5% |
| 合計 | | 2,466 | 3,117 | 126.4% |

※上記の金額には、消費税等は含まれておりません。一般企業向けとは、一般企業の管理部門（経理、財務、人事、総務、法務、経営企画等）に対する紹介を対象としております。専門組織向けとは、会計事務所、税理士法人、監査法人、法律事務所、その他コンサルティングファーム等、一般企業以外の組織に対する紹介を対象としております。有資格者とは、弁護士（司法試験合格者及び司法修習生含む）、公認会計士（会計士補及び公認会計士試験合格者を含む）、税理士（未登録含む）を対象としております。その他売上高当には返金引当金繰入額を含んでおります。

管理部門と士業のためのコミュニケーションプラットフォーム マネジ初年度のべ会員数、**10万人突破!** ※1

The screenshot shows the Manegy website interface. At the top, there are navigation tabs for various professions: 弁護士 (Lawyer), 公認会計士 (Certified Public Accountant), 税理士 (Tax Accountant), 社会保険労務士 (Social Insurance Labor Consultant), 弁理士 (Patent Attorney), 司法書士 (Notary Public), 行政書士 (Administrative Law Specialist), and 中小企業診断士 (Small Business Diagnostician). Below these, there are sub-tabs for 法務 (Legal), 経理 (Accounting), and 人事 (HR). The main content area features the Manegy logo and the text 'マネジ' (Manegy). A prominent yellow button says '新規会員登録 (無料)' (New Member Registration (Free)). Below it is a login form with fields for 'ログインID (メールアドレス)' (Login ID (Email Address)) and 'パスワード' (Password), along with a checkbox for '次回から自動でログイン' (Automatic login from next time) and a link for 'パスワードを忘れた方はこちら' (Click here if you forgot your password). A blue 'ログイン' (Login) button is at the bottom of the form. A large red oval callout bubble on the right side of the page contains the text: '2017年3月29日のオープンから1年以内に達成' (Achieved within 1 year from the opening on March 29, 2017). A pink starburst graphic on the left says '新規会員登録 無料' (New Member Registration Free). At the bottom left, there is text: '日本最大級! 管理部門と士業がつながるサイト' (Japan's largest! Site connecting management departments and professionals), 'Manegy [マネジ]' (Manegy [Manegy]), and '企業と士業がつながる! ビジネスに役立つ!' (Businesses and professionals connect! Useful for business!). At the bottom center, there is a small note: '※ 「人材紹介企業のブランドに関する調査」 2015年3月 調査委託機関: 楽天リサーチ(株)'. At the bottom right, there is a note: '※1 人材紹介サービスに登録したマネジの仮会員ID発行者数も含まれます。' (※1 Includes the number of Manegy temporary member ID issuers registered in the recruitment service.)

※1 人材紹介サービスに登録したマネジの仮会員ID発行者数も含まれます。

SSO (シングルサインオン) の開発によって、「Manegy」と「人材紹介サービス」のIDが、一部を除いて相互乗り入れできるようになりました。

転職を考えていない時



業務や日常に役立つ
情報に触れる



サービス間の行き来が
よりスムーズに。

全てのサービスの母体となる
MS-JapanIDが新設！

転職を考えだしたら・・・



当社の人材紹介サービスへ
一番初めに登録して頂く

人材紹介
法人・担当者データ



J-ing
事務所法人データ

人材紹介
転職希望者データ



Manegy
管理部門・士業データ



各種ライトコンテンツ
管理部門・士業データ

**MS-Japan
ID**
統合データ基盤

個人・法人の興味・関心
情報を蓄積し、国内最大
の経営管理データマネジ
メントプラットフォーム
(DMP) を目指す！



経営管理領域において、

あらゆる情報とビジネスが流通するプラットフォームを目指す

⇒ 広告モデルだけではない多数の収益機会 (マネタイズポイント) が存在

国内のスタンダードを確立し、

世界一の経営管理プラットフォームを作り出す

「世界中の企業経営が、より効率的に、より効果的になる世界を実現します」

<コンテンツの充実>

- ・ 自社開発
- ・ 良質なコンテンツを持つ企業への積極的なM&A



国内だけでなく、海外での
人材ビジネスも展開が容易に



IV. 業績予測

売上高で前年比**121.6%**、営業利益で前年比**129.1%**と高成長を見込む

(単位：百万円)

| | FY18 (前期実績) | FY19 (今期予測) | 前期比 |
|-------|-------------|--------------|---------------|
| 売上高 | 3,117 | 3,792 | 121.6% |
| 営業利益 | 1,170 | 1,512 | 129.1% |
| 経常利益 | 1,304 | 1,522 | 116.7% |
| 当期純利益 | 910 | 1,035 | 113.8% |

2021年3月期では売上高**56.9億**、当期純利益**15.2億**を見込む

| | FY19 (当期予測) | | FY20 | | FY21 | |
|-------|-------------|--------|-------|---------------|--------------|---------------|
| | 金額 | 前期比 | 金額 | 前期比 | 金額 | 前期比 |
| 売上高 | 3,792 | 121.6% | 4,623 | 121.9% | 5,694 | 123.2% |
| 営業利益 | 1,512 | 129.1% | 1,817 | 120.2% | 2,279 | 125.4% |
| 経常利益 | 1,522 | 116.7% | 1,817 | 119.3% | 2,279 | 125.4% |
| 当期純利益 | 1,035 | 113.8% | 1,217 | 117.6% | 1,527 | 125.4% |



本資料は、当社の業界動向及び事業内容について、当社による現時点における予定、推定、見込み又は予想に基づいた将来展望についても言及しております。

これらの将来展望に関する表明の中には、様々なリスクや不確実性が内在します。既に知られたもしくは未だに知られていないリスク、不確実性その他の要因が、将来の展望に関する表明に含まれる内容と異なる結果を引き起こす可能性がございます。

当社の実際の将来における事業内容や業績等は本資料に記載されている将来展望と異なる場合がございます。

本資料における将来展望に関する表明は、利用可能な情報に基づいて当社によりなされたものであり、将来の出来事や状況を反映して、将来展望に関するいかなる表明の記載も更新し、変更するものではございません。