

2017年3月31日

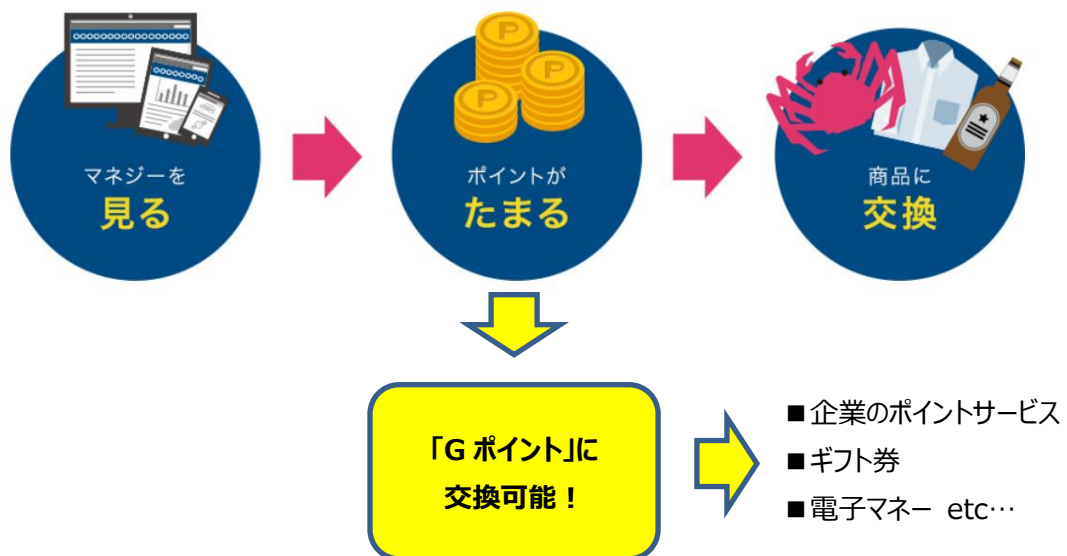
各位

会社名 株式会社 MS-Japan
代表者名 代表取締役社長 有本 隆浩
(コード番号：6539 東証マザーズ)

会社の管理部門と土業のためのコミュニケーションプラットフォーム「Manegy（マネジー）」と国内最大級のポイント交換サービス「Gポイント」とのポイント交換サービス提携開始のお知らせ



株式会社 MS-Japan(本社：東京都千代田区 代表取締役社長：有本 隆浩／以下、MS-Japan)と、国内最大級のポイント交換サービス「Gポイント」を運営するジー・プラン株式会社（本社：東京都品川区 代表取締役社長 鴨川 比呂志／以下、ジー・プラン）は、この度提携し、MS-Japan が運営するコミュニケーションプラットフォーム「Manegy（マネジー）」内で貯めたポイントを、「Gポイント」へ交換することが2017年3月29日より可能となりましたのでお知らせいたします。



【Gポイント概要】

「Gポイント」は、ジー・プラン株式会社が運営する日本最大規模のポイント交換サービスです。Gポイントを利用するには、会員登録（無料）をしていただく必要があります。現在では約 326 万人の会員がGポイントを利用しており、有名企業を含む約 145 社がポイント交換提携企業として参加しております。

会員の方は貯まった G ポイントを提携する様々な企業のポイントサービスや電子マネー、ギフト券など自分の好みにあったポイントへ交換することが可能です。

【Manegy（マネジー）とは】

『Manegy(マネジー)』は、企業の管理部門と弁護士や公認会計士、税理士等の士業資格者を対象に、経理・財務・人事・総務・法務・経営企画等の管理領域に関する業務上有用な専門情報を横断的に掲載した総合的なコミュニケーションプラットフォームです。

企業の管理部門の皆様は日々の業務で生じる疑問の解決や、知識の習得に Manegy（マネジー）をご活用いただけるだけでなく、Manegy(マネジー)上で自社の業態に最適なパートナーとなる士業・事務所を探すなど、業務上有益な情報を効率よく取得することが可能となります。また、「人事部コミュニティ」、「総務部コミュニティ」等のコミュニティを作成することで、同職種の他の企業の方々とは横断的な交流を図り、課題の共有や情報収集を行うことが可能となります。

Manegy（マネジー）内で、ユーザーは記事の閲覧によりポイントを取得する事ができ、さらに士業資格者のユーザーの場合は自作のテンプレートがダウンロードされた際にもポイントを取得できる仕組みとなっております。

【サービス提供概要】

<マネジー内ポイントからGポイントへの交換の流れ>

1. Manegy 専用のマネジーポイント交換ページよりGポイント景品を選択して申し込む
2. 登録メールアドレスにGポイントギフトページ URL が届く
3. 2. の URL にアクセスしてGポイント会員としてログインする
4. ログインすると交換したGポイントが獲得できる（ポイントが表示されれば完了）

<ポイント概要>

- 交換開始日：2017年3月29日
- 交換レート：10,500 マネジーポイント=1,000Gポイント
- 最少交換量：10,500 マネジーポイント
- 交換完了日：即時

本件に関するお問い合わせ

株式会社 MS-Japan IR 担当 TEL：03-3239-7373